

BERLINGSKE
BUSINESS

DETAIL

Guldhandel. Guldpriserne er rekordhøje, og du kan tjene stort på at sælge dine gamle smykker. Men du skal se dig godt for, inden du sælger smykkerne, for der er stor forskel på, hvor meget forhandlerne vil betale for det ædle metal.

Spind guld på guldsmykkerne

Af **Tine Gjedsted Østergård**
// tist@berlingske.dk

Har du et guldsmykke liggende, som du aldrig bruger, eller drømmer du om at skifte det gamle guldsmykke ud med et nyt? Så er det nu, du skal slå til. Guldpriserne er nemlig rekordhøje, og du kan tjene en stor sum penge på at sælge dine smykker. Men du skal se dig for, inden du vælger forhandler, for der er stor forskel på, hvor meget butikkerne vil give for dine smykker.

Berlingske Business har spurgt syv guldforhandlere, hvad de vil betale for et 14 karats guldarmbånd og en 14 karats guldhalskæde, og der er stor prisforskel. Den mest gavmilde forhandler vil give 4.340 kroner, mens den mest nærige kun vil give cirka 3.450 kroner for smykkerne. Det giver en forskel på 890 kroner, som du kan putte direkte i lommen, og er du god og grundig, vil du givetvis kunne finde en forhandler, der vil give endnu mere.

»Det er vigtigt, at priserne på guld varierer alt efter, hvem man sælger det til. Derfor er det vigtigt, at man bruger tid på research, hvis man vil af med sine smykker,« siger Vagn Jelsø, afdelingschef i Forbrugerrådet, som anbefaler, at man tjekker prisen hos minimum tre forhandlere.

Den store prisforskel kommer ikke bag på Trine Thorning, direktør for Guldsmedebranchen i Danmark.

»Forhandlerne vurderer selv, hvor meget de ønsker at give for guld. Der er stor forskel på, hvor mange penge de bruger på administration, og hvor meget tid de bruger på at vurdere smykkernes værdi. Derfor kan det sagtens være, at man kan få en god pris i én butik, mens man i butikken ved siden af får en lavere pris, men en bedre rådgivning,« siger

Trine Thorning, som mener, at der kan være god fidus i at vælge rådgivning frem for pris:

»Mange private ved i virkeligheden ikke, hvad det er, de sælger. Det kan være et gammelt arvesmykke, som indeholder noget, der gør det særlig værdifuldt, og her kan det være godt at vælge en forhandler, som vurderer smykket grundigt.«

Pas på internettet

Da Berlingske Business gik på jagt efter en god pris for en guldhalskæde og et guldarmbånd, var der stor forskel på butikernes vurdering og service. Hos enkelte forhandlere blev der lavet syrestet for at tjekke guldets karat, mens andre forhandlere nøjedes med at sætte smykkerne under lup. Samtidig var der forskel på, om forhandlerne var klar til at give en endelig pris, eller om de ville have smykkerne ind til nærmere undersøgelse.

Hos Vagn Drachmann i Gothersgade, København, var man eksempelvis klar til at skrive en check på 4.002 kroner, mens blandt andre H.C. Henningsen på Nørrebrogade, København, kun ville give en foreløbig cirka-pris.

Hos P. Hertz, som tilbød den laveste pris, gør indehaver Berit Hertz opmærksom på, at køb af guld ikke er decideret forretning for butikken:

»Det er en ekstra service, som vi tilbyder til de kunder, der gerne vil af med deres guldsmykker.«

Man kan også, hvis man er villig til at tage chancen, sende sine smykker ind til en af de utallige internetbutikker, der gør sig i køb og salg af guld, og som reklamerer her, der og alle vegne for at få guldejerne til at sende deres værdifulde smykker ind til vurdering.

»Der kommer flere og flere guldpkøbere



på nettet, og dem fraråder vi altid. Hvis du sender varerne med posten, ved du ikke, hvad der bliver gjort ved dem, og der er en risiko for, at de bliver væk. Derfor anbefaler vi, at man går ned i den nærmeste butik og får en ekspert til at kigge på smykkerne,« siger Trine Thorning.

Slå til snart

I øjeblikket er prisen på guld særligt høj. Da Berlingske besøgte de syv guldsmede og guldpkøbere tirsdag 11. december, lå den

eksempelvis på 315,57 kroner per gram. Til sammenligning lå den på omkring 80 kroner per gram i december 2004.

»Guldprisen har været opadgående i mange år og ligger i dag væsentligt højere end for bare tre-fire år siden,« siger Trine Thorning.

Det er dog ikke til at forudse, om kursen på guld vil fortsætte med at stige i 2013. Analytikerne er da også uenige om, i hvilken retning kursen vil gå. Hos Jyske Bank anbefaler Jacob Vinding Jensen, leder af råvarehandel, at man snart sælger sit guld, hvis man vil af med det.

»Det kan være et ganske fornuftigt niveau

BERLINGSKE

BUSINESS

Lars Rohde: Vi tjente godt på at hjælpe Danmark.

Den nye Nationalbank-direktør lægger ikke skjul på, at ATP bakkede massivt op om dansk økonomi og de danske banker. Men det var for pensionsopsparernes skyld.

► Læs interviewet i morgen i Berlingske Business.



Priserne på guld varierer alt efter, hvem man sælger det til. Derfor er det vigtigt, at man bruger tid på research.

Vagn Jelsøe, afdelingschef i Forbrugerrådet

B
 business.dk/vækst



FOTO: LINDA KASTRUP

fakta ■

Pristest: Hvor meget kan du få for dine guldsmykker?

Berlingske Business bad om priser på et 14 karats halssmykke og et 14 karats guldarmbånd

P. Hertz,
 Købmagergade 34, København K.
 Pris per gram: 125 kroner.
Pris i alt: 3.450 kroner.

H.C Henningsen
 Nørrebrogade 166, København N.
 Pris per gram: 130 kroner.
Pris i alt: 3.588 kroner.

GuldAdam,
 Vesterbrogade 30, København V.
 Pris per gram: 137,42 kroner.
Pris i alt: 3.793 kroner.

Solborg Guld Sølv Ure,
 Nørrebrogade 42, København N.
 Pris per gram: 140 kroner.
Pris i alt: 3.864 kroner.

Kulturvets Ure Guld Sølv,
 Frederiksberggade 4, København K.
 Pris per gram: 140 kroner.
Pris i alt: 3.864 kroner.

Vagn Drachmann - Guldmed og Juvelér,
 Gothersgade 109, København K.
 Pris per gram: 145 kroner.
Pris i alt: 4.002 kroner.

Mads Heindorf - Jewellery,
 Gothersgade 105, København K.
 Pris per gram: 155 kroner.
Pris i alt: 4.340 kroner.

Pristestet hos den mest gavmilde forhandler og den mest nænsomme forhandler: **890 kroner.**

Alle butikker er besøgt tirsdag 11. december. De fleste forhandlere gør opmærksom på, at de har oplyst en dirkapris.

fakta ■

Gode råd til guldsalget

Tag disse råd med på vejen, inden du sælger dit guld.

1: Brug tid på research og indhent priser fra minimum tre forhandlere. Det svarer til at skulle finde en god og billig håndværker. Jo flere tilbud man indhenter, desto bedre.

2: Hvis du vælger en internetbaseret guldforhandler, er det en god idé at undersøge, om det er en reel forhandler, der sidder i den

anden ende. Det kan du gøre ved at finde oplysningerne om virksomheden på internettet. Googel firmaet, se hvad der kommer frem og læs, hvad andre har skrevet om firmaet. Du kan også tjekke, om netstedet er e-mærket, hvilket er din garanti for, at firmaet har ordnede forhold.

KILDE: VAGN JELSOE, AFDELINGSCHEF I FORBRUGERRÅDET

Guldprisen per gram de seneste to år



BERLINGSKE | #FOOD/IK | MADSFARVEN

KILDE: AKTIVGULD.COM

at sælge på nu, selv om vi sagtens kan få et højere prisniveau i løbet af de kommende tre måneder,» siger Jacob Vinding Jensen, som forventer, at prisen på et troy ounce guld svarende til 33 gram vil falde til omkring 1.600 dollar i løbet af det kommende år. I dag ligger prisen på omkring 1.700 dollar.

Guidejerne er klar til at sælge

Det er ikke gået danskernes næse forbi, at priserne på guld har været på himmelflugt de seneste år. De eksperter og butikker, som Ber-

lingske Business har talt med, er enige om, at stadig flere danskere tømmer smykkekrinet og sælger deres arvestykker eller bytter et guldsmykke til et andet.

»Man skammer sig ikke længere over at sælge sine gamle guldsmykker. Tidligere gemte man smykkerne, mens guld i dag mere er noget, man bruger i en årrække, hvorefter man sælger det og køber nogle nye smykker for pengene,» siger Jan Sturm, kommunikationschef i GuldAdam, som er Nordens største opkøber af guld og sølv. ■



Hos Mads Heindorf - Jewellery i København led tilbuddet på 155 kr. per gram guld. På billedet ses Mille Heindorf (tv.) og Joanna Jablko (th.) i gang i guldsmedeværkstedet. Foto: Linda Kastrup

business.dk/webtv

PRISTJEK. Tag med, når guldet vurderes. Scan koden med din smartphone.

